



Oracle NetSuite 广告和数字营销代理机构解决方案

广告和营销代理机构正通过快速转型来应对数字化趋势。随着从预付费用和增高标价转变为基于费用和绩效的收入机制，监视项目盈利能力和员工绩效已是势在必行。然而，许多机构依赖各种不同的管理和计费系统，因此无法为机构领导者提供一个可指导行动的业务视图。

“借助 Oracle NetSuite，我们现在能够全面了解整个公司的财务和运营指标。我们可以了解员工当前在处理哪些事务，他们接下来有什么计划，并对我们未来的收入和盈利水平进行估算。”

Empathy Lab 财务副总裁 **Howard Abrams**

“Oracle NetSuite 缓解了公司在利用率测算过程中的焦虑。如果公司的项目出现暂时停滞，那么我可以在 Oracle NetSuite 中查看项目何时能再次启动。”

AREA 17 合伙人兼创意总监 George Eid

显著提高盈利水平和资源利用率

广告和营销代理机构正通过快速转型来应对数字化趋势。随着从预付费用和增高标价转变为基于费用和绩效的收入机制，企业需要尽可能提高员工的工作回报并积极监视时间和开销。然而，许多机构依赖各种不同的管理和计费系统，因此为机构领导者提供可指导行动的单一业务视图是一项极具挑战性的任务。

Oracle NetSuite 云计算代理机构解决方案可帮助您简化从投标到计费的整个代理 workflow。凭借 360 度全方位的业务视图，您可以优化报价和人员配置、提高利用率和敏捷性，并通过数据驱动的决策来提高盈利能力。所有这些均可通过一个敏捷、可靠、安全的云平台来实现。

提升赢得新业务的竞争力

赢得新业务始终是一项挑战。尽快以更好的方式展示公司的实力或许就是决定成败的关键因素。客户比以往更会谈判，因此利润压力越来越大。Oracle NetSuite 可帮助企业：

- 全面洞察新业务的估算流程，了解资源可用性以及过去类似项目的时间和成本等信息。
- 生成满足客户需求的定制报价，同时维持利润空间。
- 通过集成营销活动和销售人员管理将潜在客户转变为客户并赢得回头客。

Oracle NetSuite 的业务管理系统是帮助您赢得盈利性业务的利器。

客户关系管理

服务 workflow 自动化

财务管理和报告

优化代理机构 workflow

它提供个性化的线索/任务仪表盘，并且支持用户轻松访问历史任务以及类似任务的时间和成本，从而让代理机构能够赢得业务并满怀信心地在预算范围内如期交付项目。

提高资源利用率并改善项目管理

Oracle NetSuite 集成式客户管理和项目管理软件将客户估算转换为支持无缝管理所有资源(尤其是员工)的任务。通过在预算范围内如期交付项目，企业可以提高利用率和客户满意度并降低客户流失率。

- 随着任务在管道中的移动而预测资源需求，并根据技能集、品牌专业性和其他因素来为项目安排合适的人才，从而促进人才管理。
- 实时洞察项目状态。
- 促进团队成员之间的协作。
- 尽早识别潜在项目瓶颈。
- 支持通过网络、移动设备和线下渠道获取时间和费用报告。

- 通过自动化审批流程简化管理并提高工作效率。
- 通过集成 DoubleClick 支持线上广告成本管理。

获得全方位的洞察，改善决策

借助 Oracle NetSuite，机构高管和财务主管可以根据对关键业务指标的全方位了解来制定明智的战略和运营决策，并在获得线索后至收款之前预测盈利能力。全面的 CRM、项目管理和财务/会计集成可支持您：

- 自动执行工作流。
- 加快现金流。
- 确保在预算范围内如期交付服务。
- 实现全球运营，支持 170 多个币种和 15 种语言，内置功能可帮助满足当地国家的税务合规性。

由于 Oracle NetSuite 代理机构解决方案是云解决方案，因此您可以快速实施，不需要大量的前期投资，也无需持续维护内部部署系统。

Oracle NetSuite 客户



关于 Oracle NetSuite 全球业务部

Oracle NetSuite 全球业务部 (Oracle 全资子公司) 于 1998 年率先开始云计算革命，是全球首批致力于通过互联网提供业务管理软件的公司。目前，Oracle NetSuite 全球业务部可提供一系列基于云的财务/企业资源规划 (ERP) 和全渠道商务软件，客户遍及 100 多个国家/地区。

要了解更多信息，请联系我们

☎ 咨询热线
400-610-6668

✉ 咨询邮箱
SALESINQUIRY_CN@ORACLE.COM

